



Das Unternehmen toplink GmbH ist ein innovativer Anbieter von Telekommunikationsdienstleistungen für Geschäftskunden und bietet individuelle VoIP-Dienste sowie modernste Cloud- und Unified-Communications-Lösungen für mittelständische Unternehmen. Zur Verstärkung unseres Sales-Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Darmstadt ambitionierte **studentische Mitarbeiter oder geringfügig Beschäftigte** als

## Tele-Sales Agents (m/w/d)

### Ihr Aufgabengebiet

- Aktive Outbound-Telefonie bei Bestands- und Neukunden zur Leadgenerierung hinsichtlich neuer Produkte und Aktionen von toplink
- Unterstützung bei der Auftragsbearbeitung von der Akquise bis zum Abschluss
- Senden von Informationen an den Interessenten und Wiedervorlage dieser Aktionen
- Abfrage und Erfassen von vertriebslich-relevanten Informationen bei den Kunden
- Unterstützung des Vertriebsinnendienstes bei der Abwicklung von Vertriebskampagnen
- Identifizierung und Ansprache von Neukunden
- Mitarbeit am Reporting über die Vertriebsaktivitäten

### Ihr Profil

- Spaß am Outbound-Calling
- Gute Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch
- Kunden- und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Eigeninitiative und Belastbarkeit
- Kreatives Mindset
- Gute MS-Office-Kenntnisse

### Wir bieten

- Einen mit neuester Technologie ausgestatteten Arbeitsplatz
- Top modernes Büro in attraktiver, zentraler Lage mit optimaler Verkehrsanbindung
- Mitarbeit in einem erfolgsorientierten Team in angenehmer Atmosphäre
- ...und vieles mehr

#### Sie sehen sich in dieser spannenden Herausforderung?

Dann möchten wir Sie gerne kennenlernen! Senden Sie bitte Ihre Unterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an Herrn Alexander Ruckstuhl unter [Bewerbung@toplink.de](mailto:Bewerbung@toplink.de)

[www.toplink.de/karriere](http://www.toplink.de/karriere)